

LET'S CONNECT!



METZ CONNECT

We realize ideas

Seit über vier Jahrzehnten stehen wir als Familienunternehmen METZ CONNECT für Präzision, Zuverlässigkeit und Erfindergeist im Bereich der elektrischen Verbindungstechnik. Mit über 900 Mitarbeitenden an Standorten in Europa, Asien und Nordamerika entwickeln, produzieren und vertreiben wir Systeme für die Datenkommunikation, Gebäude- und Prozessautomation sowie elektrische Steckverbinder.

Für die **Vorvermarktung unserer Energiedaten-Managementsysteme** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt am Standort Blumberg oder Remote im Raum Baden-Württemberg eine(n):

Vertriebsberater/Sales Manager für Energiemanagement und Gebäudeautomation (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- › Auf- und Ausbau von Direktkundenkreis, Systemintegratoren und Handelspartnern für unser Produktportfolio im Bereich Energiemanagement-Systeme, **intelligenter Netzwerkkomponenten und Systemlösungen für die Gebäude- und Industrieautomation**
- › Erkennen marktspezifischer Kundenbedürfnisse, Potenziale und Trends, zum strategischen Ausbau des aktuellen Produktportfolios
- › Permanente Beobachtung des Markt- und Wettbewerbsumfeldes in Bezug auf neue Absatzmöglichkeiten und wirtschaftliche Risiken
- › Kompetente technische und kaufmännische Beratung und Betreuung der Interessenten und Kunden
- › Überführung von Konzepten und Lösungen in Angebote
- › Verhandlung und Nachverfolgung der Angebote bis zum Kaufabschluss
- › Begleitung von Kunden und Interessenten im Umsetzungsprozess
- › Mitarbeit bei der Erstellung kurz-, mittel- und langfristiger Rahmenplanungen/Ziele
- › Durchführen von Workshops und Präsentationen bei Kunden und Partnern
- › Beteiligung an Messen und Ausstellungen

Unsere Leistungen

- › Inhabergeführtes Unternehmen mit familiärem Arbeitsklima und gegenseitiger Unterstützung
- › Einen sicheren und unbefristeten Arbeitsplatz in einer zukunftsorientierten Wachstumsbranche
- › Umfassende Einarbeitung inklusive Patensystem und die Möglichkeit, sich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln
- › Verschiedene Sozialleistungen wie bspw. Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorge mit Arbeitgeberzuschuss, Fahrgeldzuschuss und Firmenrad-Leasing (JobRad)
- › Mitarbeiterempfehlungsprogramm

Ihr Profil

- › Fundierte Ausbildung und Kenntnisse in der Fachrichtung Elektrotechnik respektive Automatisierungstechnik, idealerweise mit betriebswirtschaftlicher Zusatzqualifikation
- › Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten im Bereich Automatisierungstechnik/Elektrotechnik
- › Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick sowie ein hohes Maß an Eigenständigkeit und Zuverlässigkeit
- › Sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Programmen
- › Starke Ziel- und Kundenorientierung
- › Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- › Reisebereitschaft

- › Attraktive Mitarbeiterrabatte bei verschiedenen Marken durch unseren Kooperationspartner corporate benefits
- › Vergünstigte Konditionen beim Laden von privaten Elektrofahrzeugen auf dem Firmengelände
- › Teamevents, betriebliche Gesundheitsförderung, vergünstigtes Fitnessangebot über unseren Verbundpartner
- › Attraktive Vergütung mit leistungsabhängigen Bonuszahlungen und Firmenwagen zur Privatnutzung
- › Selbstbestimmtes, flexibles Arbeiten in Vertrauensarbeitszeit und der Möglichkeit des vollständigen mobilen Arbeitens (wohnortabhängig)

Bei uns erwartet Sie ein familiäres Betriebsklima, in dem TEAMGEIST großgeschrieben wird und Sie als Mensch zählen. Darüber hinaus fördern wir die persönliche Entwicklung und bieten zahlreiche Mitarbeiter-Benefits.

Nehmen Sie Verbindung mit uns auf –

und senden Sie uns Ihre Bewerbung - über unsere Homepage - mit Ihren Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin an unsere Personalabteilung, zu Händen Frau Nadine Nobis.

METZ CONNECT

Ottilienweg 9
78176 Blumberg

Tel.: +49 7702 533-403
hr@metz-connect.com

www.metz-connect.com

